Менеджер по оптовым продажам спортивного оборудования

ООО СпортИндустрия

**Вы любите Kangoo Jumps и хотите к нам в команду?**

Если вы человек с активной жизненной позицией, мыслите масштабно и по-предпринимательски, мы рады видеть вас в своей команде.

Требуемый опыт работы: 1–3 года

Полная занятость, полный день

**Обязанности:**

\* Выполнение личного плана продаж;  
\* Активное привлечение новых клиентов;  
\* Проведение переговоров с ЛПР и ЛВР фитнес-центров, студий и др.  
\* Участие в выставках, с целью сбора контактов и дальнейших продаж;  
\* Организация презентаций оборудования

**Требования:**

\* Успешный опыт работы в сфере продаж услуг не менее 1- года (как преимущество);  
\* Развитые навыки ведения переговоров  
\* Развитые навыки холодных звонков с целью выхода на ЛПР  
\* Способность к самостоятельной работе и принятию решений;  
\* Развитые коммуникационные навыки, гибкость, обучаемость;  
\* Умение работать в команде, нацеленность на достижение результата;  
\* Приветствуется знание рынка фитнес-услуг!

**Условия:**

\* Компания гарантирует оформление в соответствии с ТК РФ;  
\* 28 дней оплачиваемого отпуска, оплата больничного листа;  
\* Стабильная, конкурентоспособная официальная заработная плата: оклад+премирование;  
\* Отличные возможности профессионального роста и развития!  
\* График работы: 5/2;  
\* Офис на Юго- востоке Москвы - БЦ "Слободской" (добираться 7 минут пешком от метро «Автозаводская»)

**Ключевые навыки**

* Коммуникабельность
* Нацеленность на результат
* Профессиональная грамотность
* Понимание принципов коммерции
* Заинтересованность
* Холодные продажи
* Работа с возражениями
* B2B Продажи

**Контактная информация**

**Адрес:** м. **Автозаводская**, Москва, улица Ленинская Слобода, 26с28

Своё резюме направляйте нам на [**office@kjumps.ru**](mailto:office@kjumps.ru)